

**قياس مدى تأثير ظاهرة تسوق رأي المراجعة على تطبيقات معيار
المراجعة الدولي (٧٠٠) "تكوين الرأي والتقرير عن القوائم المالية"
بالتطبيق على الشركات الأردنية غير المسجلة**
محمد سمير جمال المعايطة

الملخص:

هدفت هذه الدراسة إلى قياس أثر ممارسات ظاهرة تسوق رأي المراجعة على تطبيقات معيار المراجعة الدولي رقم (٧٠٠) و المتعلق بتكوين الرأي والتقرير عن القوائم المالية وذلك تطبيقاً على الشركات الأردنية غير المسجلة، من خلال تصميم نموذج استبيان لمعرفة آراء عينة الدراسة حول أثر ممارسات تسوق الرأي على تطبيقات المعيار. وقد توصلت الدراسة إلى قبول الفرض البديل القائل بوجود علاقة معنوية ذات دلالة إحصائية بين ظاهرة تسوق رأي المراجعة و تطبيقات معيار المراجعة الدولي رقم (٧٠٠) في الشركات الأردنية غير المسجلة.

Abstract:

This study aimed to measure the effect of audit opinion shopping practices on the applications of the international audit standard No. (700) related to auditor opinion and reporting applied to non-registered Jordanian companies by designing a questionnaire form to find out the study sample opinions about the impact of opinion shopping practices on the application of the said standard. The study result was to acceptance of the alternative hypothesis that there is a significant relationship between the phenomenon of opinion shopping and the applications of the international audit standard No. (700) in the non-registered Jordanian companies.

الإطار العام للبحث

أولاً: مقدمة ومشكلة البحث:

لقد إزداد التركيز على موضوع تسوق الرأي بعد الاحفافات الكبيرة التي شهدتها الأسواق العربية، والعالمية نتيجة نشر معلومات مالية، وغير مالية، ومحاسبية مضللة للرأي العام وجمهور المستثمرين ومنها إفلاس شركتي إنرون وورديكوم في بداية الفية الثانية، نتيجةً لأنعدام الاستقلالية بين المحاسب القانوني وإدارة هاتين الشركتين، وكذلك قيام شركات مدرجة في هيئة سوق المال الأمريكية بالتلاعب والتآمر مع مراجع حساباتها للاعتراف باليارات غير مستحقة لشركات مقاولات. وقد جاءت هذه الدراسة لبحث أثر ممارسات ظاهرة تسوق رأي المراجعة على تطبيقات معيار المراجعة الدولي رقم (٧٠٠) و المتعلق بتكوين الرأي والتقرير عن القوائم المالية وذلك بالتطبيق على الشركات الاردنية غير المسجلة.

ثانياً: أهمية البحث:

تتمثل أهمية هذه الدراسة في أهمية تناول ظاهرة تسوق رأي المراجعة وأثرها على تطبيقات معيار المراجعة الدولي (٧٠٠) "تكوين الرأي والتقرير عن القوائم المالية"، لا سيما في ظل قلة الدراسات العربية التي تناولت هذا الموضوع على حد علم الباحث، ويمكن بيان أهمية الدراسة بما يلي:

- **الأهمية العلمية (الأكاديمية):**

تتمثل بموضوع الدراسة ظاهرة تسوق الرأي وأثرها على معيار المراجعة الدولي رقم (٧٠٠)، إذ ما زالت هذه الممارسات بحاجة إلى المزيد من الدراسة لا سيما في المملكة الأردنية الهاشمية، فضلاً عن الاهتمام الذي قد تناله من قبل الباحثين والمهتمين

- الأهمية العملية (التطبيقية):

تتمثل الأهمية العملية للبحث في بيان اهم المؤشرات على وجود ممارسات تسوق الرأي وأثرها على معيار المراجعة الدولي رقم (٧٠٠) مما يسهم في الكشف عن هذه الممارسات واتخاذ التدابير اللازمة تجاهها، وكذلك بيان مواطن الضعف في

التشريعات والقوانين والمعايير الخاصة بتنظيم مهنة المراجعة وذلك لمحاولة معالجتها للحد من ممارسات تسوق الرأي والرقي بمستوى جودة خدمات المراجعة.

ثالثاً: هدف البحث:

تهدف هذه الدراسة الى قياس الآثار التي تسببها ظاهرة تسوق رأي المراجعة على معيار المراجعة الدولي رقم (٧٠٠) و تطبيقاته، وذلك من خلال تناول بنود معيار المراجعة والخاص بتكوين الرأي والتقرير حول القوائم المالية وبيان أثر ممارسات تسوق الرأي فيه.

رابعاً: فرض البحث:

لا يوجد أثر ذو دلالة احصائية بين ظاهرة تسوق رأي المراجعة و تطبيقات معيار المراجعة الدولي (٧٠٠) "تكوين الرأي والتقرير عن القوائم المالية".

خامساً: منهجية البحث:

تقوم منهجية الدراسة على الجمع بين المنهج الاستقرائي والاستنابطي حيث تم استخدام المنهج الاستقرائي من خلال ملاحظة الظاهرة بالصورة التي تبدو عليها في الواقع، تم تحديد أبعادها ومكوناتها بصورة أكثر دقة من خلال وضع فرض للبحث وتحديد منهجية الملائمة لاختباره، أما المنهج الاستنابطي فإنه سوف يقوم بتحليل أثر ظاهرة تسوق رأي المراجعة على تطبيقات معيار المراجعة الدولي رقم (٧٠٠) والمتعلق بتكوين الرأي والتقرير عن القوائم المالية.

سادساً: مجال البحث:

يقتصر مجال البحث على مراجعى الحسابات للشركات الاردنية غير المسجلة.

سابعاً: خطة البحث: تم تقسيم البحث إلى ثلاثة مباحث:

المبحث الأول: وهو ما يختص بالإطار العام للدراسة.

المبحث الثاني: وهو ما يختص بسرد ما ورد في أدبيات الفكر المحاسبي من كتب ودوريات ورسائل علمية متعلقة بموضوع البحث.

المبحث الثالث: وهو ما يختص بإجراء الدراسة الميدانية واختبار فروض البحث.

الإطار النظري للدراسة

تمهيد:

تعتبر ظاهرة تسويق الرأي من الظواهر الحديثة التي تواجه مهنة المراجع حيث يُنظر إلى تسويق الرأي على أنها أسلوب تمارسه الشركات بكافة أنواعها، والتي تشير إلى البحث عن المراجع حسابات خارجي يوفر الرأي الذي يتوافق مع رأي إدارة الشركة، ويمارس تسويق الرأي من قبل بعض الشركات من أجل الحصول على رأي إيجابي عن البيانات المالية والقوائم المالية للشركة، والذي قد يعاكِس رأي المراجع السابق لإظهار أن البيانات المالية، والقوائم المالية للشركة والمركز المالي للشركة يتفق إعدادها مع المبادئ المحاسبية المقبولة قبولاً عاماً^(١).

ويرى الباحث أن ممارسات تسويق الرأي من الظواهر التي تؤثر على جودة أعمال المراجعة وكذلك الالتزام بمعايير المراجعة الدولية والتي من ضمنها معيار المراجعة الدولي رقم (٣٠٠)، وسيتناول الباحث الموضوع كما يلي :

أولاً: مفهوم تسويق رأي المراجع:

❖ مفهوم تسويق الرأي:

يعرف تسويق الرأي على أنه عملية سعي بعض المؤسسات للحصول على آراء مؤيدة لموافقهم من مكاتب المراجعة الأخرى، بخصوص تقسيم بعض المبادئ المحاسبية المقبولة قبولاً عاماً بطريقة لا تتناشئ مع التقسيم الذي طبق في الماضي أو مع الجوهر الاقتصادي للأحداث المالية، أو لتطبيق معالجة محاسبية أقل تقضيلاً^(٢)، كما عرفته هيئة الأوراق المالية والبورصات الأمريكية (SEC) Securities and Exchange Commission تسويق الرأي على أنه "الممارسات التي تقوم من خلالها الشركات بالبحث عن مكتب المراجعة الذي يكون على استعداد لتزويدها بنوع التقرير الذي ترغب فيه والذي قد لا يتناسب مع طبيعة الوضع القائم في المنشأة"^(٣)

❖ أسباب تسويق رأي المراجعة:

تناولت بعض الدراسات أسباب ومبررات تسويق رأي المراجعة التي تمارسه بعض الشركات محل المراجعة^(٤):

١. يطلق على ما يحصل عليه المراجع مقابل القيام بأعمال المراجعة للشركة محل المراجعة باتساع المراجعة حالها حال المهن الأخرى ويتخذ المراجع صفة الوكيل بأجر باعتباره وكيلًا مقابل خدمات المراجعة وإبداء الرأي المهني نتيجة فحص حسابات الشركة ودفاترها وقوائمها المالية وعليه فإن عدم قبول مكتب المراجعة لمستوى حجم أتعاب عملية المراجعة الذي تعرضه الشركة محل المراجعة للتعاقد الجديد يمثل تسوقاً للرأي.
٢. إن استخدام السياسات المحاسبية والأساليب والمعالجات، والتقديرات المحاسبية الأقل تحفظاً والتي تخدم مجلس الإدارة، وحسب مصالحها، والتقل من سنة إلى أخرى بإتباع واستخدام تلك الأساليب بواسطة الشركة محل المراجعة، يؤدي إلى عدم قبول المراجع الإشراف والارتباط في عملية المراجعة.
٣. إن الطلب المباشر من ممول أو مستثمر محلي أو أجنبي يريد الاستثمار في الشركة محل المراجعة بوجوب تعيين مكتب مراجعة آخر بمواصفات محددة لا تتطبق على مكتب المراجعة الحالي، يعتبر من حالة من حالات تسوق رأي المراجعة.

ثانياً: معيار المراجعة الدولي رقم (٧٠٠) "تكوين الرأي والتقرير عن القوائم المالية":

- يتطلب معيار المراجعة الدولية (٧٠٥) حول إبداء رأي مراجع الحسابات في القوائم المالية فيما إذا كانت القوائم المالية قد تم إعدادها^(٥):
- ١- إعداد القوائم المالية وفقاً للمبادئ المحاسبية والتحقق ليس فقط من مدى قبول المبادئ المحاسبية.
 - ٢- التحقق من مدى قبول الطرق المحاسبية والسياسات والإجراءات التي اتبعتها الإدارة وإنها تطبق تلك المبادئ والسياسات والطرق والإجراءات.
 - ٣- التأكد من مدى الثبات في تطبيق المبادئ المحاسبية المتعارف عليها إلى قابلية القوائم المالية للمقارنة،

٤- توضيح طبيعة التغييرات التي طرأت على المبادئ المحاسبية وأثرها على القوائم المالية وقابليتها للمقارنة، ففي هذه الحالة يجب على المراجع الإشارة إلى ذلك بطريقة ملائمة في تقريره^(٦).

لقد أشارت بعض الدراسات إلى مجموعة من متطلبات معايير المراجعة الدولية المتعلقة بعملية إبداء رأي مراجع الحسابات وهي جوانب مضيئة يجب أن يلتزم بها المراجع حول إبداء رأيه وتوضيحها^(٧) على النحو التالي:

- يجب أن ينص تقرير المراجع عمّا إذا كانت القوائم المالية قد تم إعدادها وتصويرها طبقاً للمبادئ المحاسبية المتعارف عليها.

- يجب أن ينص تقرير المراجع عمّا إذا كانت المبادئ المحاسبية المتعارف عليها والتي تم استخدامها في إعداد وتصوير القوائم المالية الخاصة للمراجعة تتماثل مع نفس المبادئ التي استُخدمت عند إعداد وتجهيز القوائم المالية عن الفترة السابقة.

- يجب أن تحتوي القوائم المالية على كافة المعلومات والإيضاحات والتفسيرات التي يجب يلزم الإفصاح عنها بها ما لم يرد في تقرير المراجع ما يخالف ذلك.

- يجب أن يحتوي التقرير على رأي المراجع في القوائم المالية باعتبارها وحدة واحدة، وفي الأحوال التي لا يمكن إبداء الرأي على القوائم المالية كوحدة واحدة يجب الإشارة إلى الأسباب التي أدت إلى ذلك، ويجب أن يوضح التقرير في جميع الأحوال، خصائص وطبيعة الخدمة التي يقوم بها المراجع مع الإشارة إلى مدى المسؤولية التي تقع على عاتقه نتيجة أداء هذه الخدمة. حتى يكون رأي المراجع محايداً وفنياً، يجب أن تكون عملية المراجعة التي تم تنفيذها ضمن الأهداف التالية^(٨):

- مراقبة الخطط والسياسات ومتابعة درجة التنفيذ وأسباب الانحرافات.

- تقييم الأداء ونتائج الأعمال المحققة من قبل المؤسسات.

- تحقيق أقصى كفاية اقتصادية وإنتجية.

- اكتشاف الأخطاء الجوهرية في الدفاتر والسجلات المحاسبية إن وجدت.
 - المصادقة على الوثائق المالية والتقارير المودعة من طرف الإدارة لإعطائهما صدقيةً أكثر حتى تساعد مستخدميها في اتخاذ القرارات.
- ويرى الباحث أنَّ رأي المراجع يُعتبر خلاصة العمل والجهد الذي تقوم به شركة المراجعة فهو العمل الذي بناءً عليه يتم تقييم عمل الشركة وأدائها ويبين مدى خلوها من الانحرافات وعمليات الغش وتعتمد كفاءة ودقة رأي المراجع على كفاءة عملية المراجعة وسلامتها وذلك يتطلب الحيادية والاستقلالية للمحاسب القانوني وشركة المراجعة، وبالتالي تسعى الشركات إلى اللجوء إلى الشركات المعروفة وذات السمعة العريقة في عمليات المراجعة التي تتقاضى أتعاباً قد تكون أعلى من غيرها حيث أنَّ أتعاب مراجع الحسابات تعتمد على السمعة والشهرة وارتباط مكتب المراجعة بشركات دولية.

الحكم المهني للمراجع عند إصدار التقرير:

يتعلق الحكم المهني للمحاسب القانوني فيما إذا كانت البيانات المالية المعدة من كافة النواحي الهامة وفقاً لإطار إعداد التقارير المالية المعمول بها، حيث يعتمد تكوين رأيه وحكمه المهني مستنداً على معايير المراجعة العامة التي تدعم حجمه المهني ورأيه. أن رأي المراجع يجب أن يستند إلى تشريعات وتنظيمات معايير المراجعة الدولية حول ما إذا كانت البيانات المالية بشكلٍ عادلٍ من كافة النواحي "وجهة نظر صحيحةٍ وعادلةٍ"^(٩)، أو قد يكون التقرير مُعَدّاً ضمن إطار امثال، فيكون الرأي المطلوب حول ما إذا كانت البيانات المالية معدةً من كافة النواحي وفقاً لإطار العمل^(١٠). وترتذر مسؤولية المراجع فيما يتعلق بالخدمات التي يقدمها إلى عميله على إبداء رأيه الفني والمحايد حول القوائم المالية، وذلك وفقاً للمبادئ المحاسبية المُتعارف عليها ومدى عدالة تمثيل تلك القوائم للمركز المالي للشركة ونتيجة أعمالها^(١١).

ثالثاً: تأثير ممارسات تسويق الرأي على معيار المراجعة الدولي رقم

(٧٠٠):

يعتبر تقرير المراجع الهدف الذي يسعى إليه العميل لممارسات تسويق الرأي، حيث تقوم ممارسات تسويق الرأي على الحصول على تقرير نظيف بما يتنافى مع الوضع الحقيقي للعميل، إن قيام العميل بالبحث عن المراجع الذي يكون على استعداد لمنح رأي نظيف مقابل عمليات الشركة^(١٢) كما تم الإشارة إليه سابقاً يعتبر مخالفًا لمتطلبات اخلاقيات المهنة وكذلك مخالفًا لبعض القوانين الصادرة عن بعض الجهات الدولية مثل هيئة سوق المال الأمريكية (SEC)، ويظهر جلياً إن الهدف من ممارسات تسويق الرأي هو الحصول على تقرير مراجعة نظيف يخدم مصالح العميل، وإنه من غير المتوقع أن يتم أداء إجراءات تنفيذ عملية المراجعة بشكل مهني وان يتم مراعاة المعايير الخاصة بإصدار تقرير المراجعة مع وجود ممارسات تسويق الرأي، بحيث لن يتم مراعاة معيار المراجعة رقم (٧٠٠) والمتعلق بتكوين رأي وإعداد تقارير حول البيانات المالية، وفحص الإجراءات المتبعة في قبول وأداء وإصدار تقرير المراجعة مع ممارسات تسويق الرأي، وذلك كون هنالك ضوابط تحكم عملية إصدار رأي حول القوائم المالية تم تناولها في المعيار الدولي رقم (٧٠٠) و المعيار رقم (٧٣٠) والذي يتضمن وجوب اصدار رأي معاكس عند وجود أدلة تقييد وجود غش في القوائم المالية أو أخطاء جوهرية، كما جاء بنفس المعيار انه من الممكن الامتناع عن ابداء الرأي في حال وجود تحديد لنطاق عمل المراجع وعدم تمكنه من الوصول إلى أدلة كافية لاتخاذ رأي محايد بخصوصها، كما تتيح معايير المراجعة الدولية لمراجع الحسابات استخدام فقرات التأكيد و الفقرات الايضاحية كلما دعت الحاجة وذلك لتقديم تصور أوضح لقارئ القوائم المالية و شفافية أكبر في تداول المعلومات.

ويرى الباحث ان تسويق رأي المراجع يرتبط ارتباطاً عكسيًا بأخلاقيات مهنة المراجعة ويمتد ذلك إلى مراحل تخطيط وتنفيذ عملية المراجعة وينعكس ذلك على اصدار تقرير مراجع الحسابات حيث كلما نجحت ممارسات تسويق الرأي فإنه لابد من

ان تضعف في المقابل جودة أعمال المراجعة بدءاً من التخطيط وصولاً إلى اصدار رأي غير فني و غير محايد حول القوائم المالية للعميل.

الدراسة الميدانية

تمهيد:

يستعرض الباحث في هذا البحث الخطوات المتعلقة بالدراسة الميدانية الخاصة بقياس مدى تأثير ظاهرة تسوق رأي المراجعة على تطبيقات معيار المراجعة الدولي (٧٠٠) "تكوين الرأي والتقرير عن القوائم المالية" بالتطبيق على الشركات الأردنية غير المسجلة.

أولاً: الهدف من الدراسة الميدانية:

تهدف الدراسة الميدانية إلى إقامة الدليل العملي على مدى معنوية فرض البحث، وإثبات مدى صحته.

ثانياً: تحديد مجتمع الدراسة و اختيار العينة محل الدراسة:

❖ مجتمع الدراسة: يتمثل فيما يلي:

١. الشركات الأردنية غير المسجلة: ويبلغ حجم المجتمع (١٠٤٤) شركة .
٢. مراجعى الشركات الاردنية المسجلة في محافظات المملكة الأردنية: في عدد (٩) محافظات.

أ- عينة الدراسة: تتضمن عينة البحث عينة عشوائية بسيطة تمثل في عدد من ٢٨٢ شركة مراجعة حسب معادلة اختيار العينة الموضحة في الشكل رقم (٣-١)

1044	ادخل حجم المجتمع N في الخلية المقابلة		
281.0217775	حجم العينة = _____ إذاً		
0.05	1.96	3.8416	
0.0025	0.5		
$n = \frac{N \times p(1-p)}{\left[N - 1 \times \left(d^2 \div z^2 \right) \right] + p(1-p)}$			معادلة ستيفن ثامبسون
N	حجم المجتمع		
z	الدرجة المعيارية المقابلة لمستوى الدلالة ٩٥ وتساوي ١,٩٦		
d	نسبة الخطأ وتساوي ٠,٠٥		
p	نسبة توفر الخاصية والمحايدة = ٠,٥٠		

شكل رقم (١) معادلة عينة البحث

وعلى ذلك فقد استهدفت الدراسة توزيع استمرارات الاستبيان لنسبة ٣٠% من الشركات المبحوثة اختيار من كل شركة عدد (٤) فرد في مستويات ووظائف مختلفة ليكون العدد المستهدف كاملاً وفقاً للجدول الآتي رقم (١)، الذي يمثل توزيع عينة البحث.

جدول (١) ملخص عينة البحث

عدد مفردات العينة	عدد الشركات العينة	عدد الشركات المجتمع	اسم المدينة	عدد مفردات العينة	عدد الشركات العينة	عدد الشركات المجتمع	اسم المدينة
١/٤	%٣٠	نسبة الاختيار		١/٤	%٣٠	نسبة الاختيار	
4	1	1	عجلون	4	1	4	أربد
1164	291	969	عمان	8	2	6	البقاء
4	1	2	مأدبة	8	2	7	الزرقاء
8	2	8	معان	52	13	44	العقبة
314 شركة			شركات العينة	4	1	3	المفرق
1256			اجمالي مفردات العينة				

ويبيّن الجدول السابق أن عدد الشركات المبحوثة (٣١٤) شركة وبلغ عدد المستهدف من عينة البحث داخل كل المكتبات توزيع عشوائي عدد (١٢٥٦) مبحث ويبيّن الجدول الآتي رقم (٢) حركة الردود لقائمة الاستبيان.

جدول (٢) حركة الردود لعينة البحث

البيان	الاستبيان الموزع	نسبة الردود
إجمالي الاستبيانات	1256	%١٠٠
الاستبيانات المرتدة	1050	%٨٣.٥٩
الاستبيانات المستبعدة	11	٠.٨٧%
الاستبيانات الصالحة للتحليل	1039	%٨٢.٧٢
نسبة الردود	%٨٢.٧٢	

من خلال الجدول السابق يتبيّن أن نسبة الردود %٨٢.٧ وهي نسبة تعتبر مقبولة في حدود معادلة عينة البحث وتصلح من خلالها النتائج للتعميم على مجتمع الدراسة، وبين التحليل التالي التوزيعات التكرارية للبيانات العامة والديمغرافية لعينة البحث.

ثالثاً: مدى الثبات والثقة في إجابات المبحوثين:

مدى الثبات والثقة والصدق الداخلي للإجابات عن مدى تأثير ممارسات تسويق الرأي على تطبيقات معيار المراجعة الدولي رقم (٧٠٠): يتم استخدام اختبار ألفا كرونباخ لردود المبحوثين وفقاً لما هو مبين من الجدول التالي :

وتم تفريغ ردود المبحوثين وتشغيلها من خلال برامج SPSS.24 ويوضح الجدول التالي اختبارات الثبات والصدقية الداخلي من خلال تحليل ألفا كرونباخ التي يبينها الجدول التالي رقم (٣) كما يلي:

جدول (٣) اختبار الثبات والثقة لردود المبحوثين

Reliability Statistics

Cronbach's Alpha	N of Items
.913	24

يشير الجدول السابق الى نتائج اختبار الفا كرونباخ والذي يبين أن معامل الثقة والثبات به ٩١٪ تشير الى توافق الاتساق الداخلي لردود المبحوثين وأن معامل الصدق مقبول الى حد كبير حيث يمثل ٩٥.٥٪ وهو يساوي الجذر التربيعي لمعامل الثبات.

رابعاً: أسلوب التحليل الإحصائي المستخدم في الدراسة:

لتحقيق نتائج الدراسة فقد تم استخدام برنامج الحزم الإحصائية SPSS.24 يتم تحليل نتائج الدراسة الإحصائية واختبار فروض البحث من خلال استخدام الأساليب الإحصائية الآتية:

- ❖ اختبار الفا كرونباخ لبيان مستوى الثبات والصدق الداخلي في ردود عينة البحث.
- ❖ جداول التوزيع التكراري لبيان توزيعات عينة البحث المتعلقة بالمتغيرات العامة والديموغرافية
- ❖ اختبار (ت) الإحصائي لترتيب متغيرات البحث وبيان الأهمية النسبية ومستوى المعنوية لها.

- ❖ تحليل الانحدار المتعدد وذلك لبيان حجم التباين وتحقيق فروض البحث بدلالة قيمة (ف) الإحصائية.
- ❖ اختبار معامل التفسير (R2) لبيان القوة التفسيرية للمتغيرات المستقلة في المتغير التابع الرئيسي والفرعي
- ❖ اختبار(ت) وتحليل (بيتا) لبيان معنوية المتغيرات الجزئية لكل فرض من الفروض ورسم دالة الانحدار.
- ❖ تحليل كروسكال- ويلز لبيان الاتفاق والاختلاف لفئات الدراسة بدلالة مربع كاي من خلال ما سبق يبين هذا البحث منهجه واطار الدراسة الميدانية من حيث هدف الدراسة ومجتمع وعينة البحث ثم أداة جمع البيانات واختبار الثبات والصدق الداخلي، وعرض للأساليب الإحصائية المستخدمة، وفي البحث التالي يتم تناول التحليل الوصفي والاستدلالي بفرض ونتائج البحث.

خامسًا: نتائج التحليل الإحصائي الوصفي والاستدلالي واختبار فروض

البحث:

حيث يتم تحليل نتائج الدراسة التطبيقية المستندة على المسح الميداني، ومن ثم القيام بالتحليل الإحصائي الوصفي والاستدلالي لتحقيق فرض البحث، وتفسير نتائج الدراسة، وعليه يتم تقسيم هذا البحث وتناوله من خلال ما يلي:

١ - **نتائج التحليل الإحصائي الوصفي للبيانات:** يستخدم الباحث قيمة (ت) الإحصائية وذلك لترتيب إجابات المبحوثين بشأن ذلك كما هو موضح بالجدول التالي رقم (٤).

جدول (٤) ترتيب التأثيرات السلبية لممارسات تسوق الرأي على تطبيقات معيار المراجعة الدولي رقم (٧٠٠)

One-Sample Test

الترتيب	Test Value = 3						95% Confidence Interval of the Difference	
	T	Df	Sig. (2-tailed)	Mean Difference			Lower	Upper
تحديد نوع الرأي الواجب إصداره تجاه عمليات المنشأة.	4	11.056	1037	.000	.44509	.3661	.5241	
الإفصاح حول كافة المعلومات و الإيضاحات و التفسيرات ضمن تقرير المراجع.	1	14.143	1038	.000	.53417	.4601	.6083	
توثيق طبيعة التغيرات التي طرأت على المبادئ المحاسبية و أثرها على القوائم المالية وقابليتها للمقارنة.	3	12.087	1036	.000	.47637	.3990	.5537	
الإفصاح حول عدم التمايل في استخدام السياسات المحاسبية مما هو في السنة السابقة.	2	12.630	1037	.000	.49711	.4199	.5743	

أعداد الفقرات التأكيدية و التوضيحية ضمن تقرير المراجعة.	5	9.105	1038	.000	.37247	.2922	.4527
استخدام عبارات للحد من مسؤولية المراجع في اكتشاف الأخطاء ضمن تقرير المراجعة	6	8.265	1037	.000	.33333	.2542	.4125

تترتب إجابات المبحوثين بشأن أثر ممارسات تسوق الرأي لعملية المراجعة على معيار تقارير عملية المراجعة رقم (٧٠٥)، عند أداء عملية المراجعة، حيث يأتي في بداية الترتيب الإفصاح حول كافة المعلومات والإيضاحات والتقسيمات ضمن تقرير المراجع عند قيمة (١٤.١٤)، يلي ذلك الإفصاح حول عدم التماذل في استخدام السياسات المحاسبية بما هو في السنة السابقة عند قيمة (١٢.٦)، ثم توثيق طبيعة التغيرات التي طرأت على المبادئ المحاسبية وأثرها على القوائم المالية وقابليتها للمقارنة. عند قيمة (١٢.٠٨) من إجابات المبحوثين.

ويأتي في نهاية الترتيب استخدام عبارات للحد من مسؤولية المراجع في اكتشاف الأخطاء ضمن تقرير المراجعة كتأثير ضعيف من ممارسات التسويق للمراجعة حيث القيمة الثانية عند ادنى مستوى لها وهي تبلغ ٨.٢٦ من إجابات المبحوثين

٢- نتائج التحليل الاستدلالي واختبار فرض البحث:

- أ- اختبار صحة الفرض الإحصائي: حيث ينص على أنه "لا توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين ظاهرة تسوق رأي المراجعة و تطبيقات معيار المراجعة الدولي (٧٠٠)" "تكوين الرأي والتقرير عن القوائم المالية".
- ولاختبار صحة هذا الفرض يتم استخدام تحليل الانحدار المتعدد بدلالة قيمة (٥) الإحصائية كما هو موضح بالجدول التالي رقم (٥).

جدول (٥) اختبار صحة الفرض الإحصائي الفرعي الثالث

ANOVAa

Model		Sum of Squares	Df	Mean Square	F	Sig.
1	Regression	200.849	6	33.475	49.829	.000b
	Residual	689.263	1026	.672		
	Total	890.112	1032			

من خلال الجدول السابق يتضح أن قيمة (F) تبلغ ٤٩.٨٢ وهي أكبر من القيمة الجدولية عند مستوى معنوية يقترب من الصفر (٠٠٠٥) أقل من مستوى (٠٠٥) والتي عندها يتم رفض الفرض الإحصائي وقبول الفرض البديل القائل توجد علاقة ذات دلالة إحصائية بين ظاهرة تسوق رأي المراجعة والعوامل المتعلقة بإصدار تقرير المراجعة" وأن قبول هذا الفرض البديل يكون بقوة تفسيرية تتفسر فيه ممارسات التسوق للمراجعة في المتغير التابع الذي يمثل الأثر السلبي لمعايير تقرير المراجعة رقم (٧٠٥) عند معامل التحديد (R2) الموضح بالجدول التالي رقم (٦).

جدول (٦) القوة التفسيرية لمتغيرات الفرض الفرعي الثالث

Model Summary

Model	R	R Square	Adjusted R Square	Std. Error of the Estimate
1	.475a	.226	.221	.81963

يبين الجدول السابق أن قيمة (R2) 22.6% وهي تشير إلى قوة تفسيرية ضعيفة لممارسات تسوق رأي المراجعة على الأثر السلبي لمعايير تقرير المراجعة مما يشير إلى أن بوادي النموذج تعتبر أثر إيجابي لعمليات التسوق بنسبة قدرها ٤٧٪ وفقا لإجابات المبحوثين، تتضح تفاصيل تلك العلاقة من خلال تحليل (بيتا) الموضح بالجدول التالي رقم (٧).

جدول (٧) معنوية الأعمال المؤداة لمعايير إصدار تقرير المراجعة متاثراً بعمارات التسوق

Coefficientsa

Model		Unstandardized Coefficients		Standardized Coefficients	T	Sig.
		B	Std. Error	Beta		
1	(Constant)	1.770	.110		16.162	.000
	هناك وجود لتسويق رأي المراجعة في الممارسة المهنية في الأردن	.120	.027	.155	4.429	.000
	تقوم بعض الشركات بتغيير مراجع الحسابات للحصول على تقرير نظيف	.145	.029	.189	5.003	.000
	الاختلافات في تفسير المبادئ المحاسبية أحد أسباب تسويق الرأي	-.021-	.025	-.027-	-.830-	.407
	يتتأثر قرار مراجع الحسابات حول عدالة القوائم المالية بتهديدات العزل التي تفرضها الادارة	.110	.028	.143	3.960	.000
	تقوم بعض الشركات برفع أتعاب المراجع بغرض التأثير على رأيه حول البيانات المالية	.027	.025	.035	1.058	.290
	تقوم بعض الشركات بتعيين مراجع حسابات اصغر من السابق بغضون منها تقرير نظيف حول القوائم المالية	.091	.023	.128	4.003	.000

يبين الجدول السابق أن جميع قيم (ت) أكبر من القيم الجدولية عند مستوى معنوية أقل من مستوى ٥٠٠٥ . يشير إلى وجود تأثير سلبي لممارسات التسوق للمراجعة على معياري تقرير مراجعة البيانات المالية رقم (٧٠٥) بالنسبة لكل الأعمال التي تؤدي بمعرفة المراجعة.

ويشير الجدول السابق إلى أن الاختلافات في تفسير المبادئ المحاسبية أحد أسباب تسويق الرأي ذات أثر إيجابي على معايير تنفيذ المراجعة حيث أن قيمة (ت) أقل من القيمة الجدولية عند مستوى معنوية يبلغ (٤٠٧) وهو أكبر من مستوى ٥٠٠٥ من إجابات المبحوثين.

وكذلك الممارسات التي تقوم بها بعض الشركات برفع أتعاب المراجع بغرض التأثير على رأيه حول البيانات المالية حيث أن قيمة (ت) أقل من القيمة الجدولية عند مستوى معنوية يبلغ (٢٩٠) وهو أكبر من مستوى ٥٠٠٥ من إجابات المبحوثين.

النتائج والتوصيات

أولاً: النتائج:

تناول هذا الجزء أهم النتائج التي تم التوصل إليها في الدراسة وذلك من خلال الجانب النظري والميداني المتمثل في نتائج التحليل الوصفي واختبارات الفروض، وذلك على النحو التالي:

- تترتب إجابات المبحوثين بشأن الأثر السلبي لممارسات تسوق الرأي لعملية المراجعة على معيار اعداد تقرير المراجعة رقم (٧٠٠)، عند أداء عملية المراجعة، حيث يأتي في بداية الترتيب الإفصاح حول كافة المعلومات والإيضاحات والتفصيرات ضمن تقرير المراجع ، ويلي ذلك الإفصاح حول عدم التماثل في استخدام السياسات المحاسبية بما هو في السنة السابقة، ثم يلي ذلك توثيق طبيعة التغيرات التي طرأت على المبادئ المحاسبية وأثرها على القوائم المالية وقابليتها للمقارنة.

- أن استخدام عبارات معينة في تقرير المراجع لعرض الحد من مسؤولية المراجع في اكتشاف الأخطاء ضمن تقرير المراجعة يتأثر بمارسات تسويق رأي المراجعة في الشركات الأردنية.
- يقرر قبول الفرض البديل القائل بوجود علاقة ذات دلالة إحصائية بين ظاهرة تسوق رأي المراجعة والعوامل المتعلقة بإصدار تقرير المراجعة" كأحد متطلبات تحقيق جودة الأداء المهني للمراجعة في الشركات الأردنية غير المسجلة.
- وأن قبول هذا الفرض يكون بقوة تفسيرية تفسر فيه ممارسات التسوق للمراجعة في المتغير التابع الذي يمثل الأثر السلبي لمعايير تقرير المراجعة رقم (٧٠٠) عند معامل التحديد (R^2) يشير إلى قوة تفسيرية ضعيفة لممارسات تسوق رأي المراجعة على الأثر السلبي لمعايير تقرير المراجعة مما يشير إلى أن بوادي النموذج تعتبر أثر إيجابي لعمليات التسوق بنسبة قدرها ٤٧٪ وفقاً لإجابات المبحوثين.
- وجود تأثير سلبي لممارسات تسويق الرأي للمراجعة على معيار أصدار تقرير المراجعة رقم (٧٠٠) بالنسبة لكل الأعمال التي تؤدي بمعرفة المراجعة، فيما عدا الاختلافات في تفسير المبادئ المحاسبية أحد أسباب تسويق الرأي تكون ذات أثر إيجابي على معايير تنفيذ المراجعة عند مستوى معنوية يبلغ (٤٠٧) وهو أكبر من مستوى ٥٠٠٥ من إجابات المبحوثين.
- أن الممارسات التي تقوم بها بعض الشركات برفع أتعاب المراجع بغرض التأثير على رأيه حول البيانات المالية تكون ذات أثر إيجابي على معايير تنفيذ المراجعة عند مستوى معنوية يبلغ (٢٩٠) وهو أكبر من مستوى ٥٠٠٥ من إجابات المبحوثين.

ثانياً: التوصيات:

- ضرورة قيام جماعية مراجعي الحسابات القانونيين الأردنيين بوضع تشريعات من شأنها الحد من انتشار ظاهرة تسوق الرأي في الأردن.
- العمل على تعديل دور لجنة المراجعة في القضاء على أي ظروف قد تهدد استقلالية المراجع والتي من ضمنها تهديدات العزل.
- يوصي الباحث الجهات المنظمة للمهنة وكذلك هيئة سوق المال بفرض متطلبات افصاح اضافية تشمل الافصاح حول عمليات عزل المراجعين واختلاف رأي المراجعين عن السنة السابقة بالإضافة الى الافصاح حول اسباب عزل او تغيير مراجع الحسابات.

المراجع:

- (١) مي ناصر الثنائي، وحسام عبد العزيز العنقرى، أسباب وآثار وجود ظاهرة "تسوق رأي المراجعة" في المملكة العربية السعودية: دراسة ميدانية، مجلة جامعة الملك عبد العزيز: الاقتصاد والإدارة، المملكة العربية السعودية، المجلد ٢٤، العدد ٢، ٢٠١٠، ص ٢١٥.
- (٢) عزة الأزهر، "أسباب وجود ظاهرة تسوق رأي المراجعة في الجزائر- دراسة ميدانية على عينة من مكاتب المراجعة في الجزائر"، مجلة الباحث، العدد ١٦، كلية العلوم الاقتصادية والتجارية، وعلوم التسيير، الجزائر، (٢٠١٦)، ص ٢١٣-٢٢٠.
- (3) DeFond, M., Zhang, J., Zhao, Y., "Do Managers Successfully Shop for Compliant Auditors? Evidence from Accounting Estimates", European Corporate Governance Institute, (2018). http://ssrn.com/abstract_id=3309678 — —
- (٤) مي ناصر الثنائي، وحسام عبد العزيز العنقرى، مرجع سبق ذكره، ص ٤١-١٠٩.
- (5) Gold, A, Gronewold, U., Pott, Ch. The ISA 700 Auditor's Report and the Audit Expectation Gap – Do Explanations Matter?, International Journal of Auditing, No. 16,(2012), p. 286–307.
- (٦) بوبكر عمريوش، دور المدقق الخارجي في تقييم المخاطر وتحسين نظام الرقابة الداخلية لعمليات المخزون داخل المؤسسة "دراسة ميدانية بمؤسسة مطاحن الهضاب العليا - سطيف"، رسالة ماجستير في المحاسبة والمراجعة، جامعة فرhat عباس، الجزائر، (٢٠١١).

- (٧) عمر دليمي، "نحو تحسين أداء المراجعة المالية في ظل معايير المراجعة الدولية"، رسالة دكتوراه في المحاسبة، جامعة حسيبة بو علي الشلف، قسم التسيير، الجزائر، (٢٠١٦).
- (٨) دليمي، مرجع سابق، (٢٠١٦).
- (٩) دليمي، مرجع سابق، (٢٠١٦).
- (١٠) سعيد مخلد النعيمات، (٢٠١٣)، "تحليل العوامل المؤثرة على جودة وكفاءة مهنة المراجعة المحاسبي: دراسة اختبارية على المحيط الأردني"، مجلة البحوث التجارية، جامعة الزقازيق، العدد الثاني، مصر.
- (١١) مروة بوعزة، "مسؤوليات المراجع الخارجي اتجاه الغش في القوائم المالية "دراسة ميدانية لعينة من محافظي الحسابات لولاية ورقلة"، رسالة ماجستير في المحاسبة، جامعة قاصدي مرباح، الجزائر، (٢٠١٤).
- (12) Al-Matarneh, Ghassan, The Extent of Adherence of Jordanian Auditors in Implementing the International Standard on Auditing ISA 700, **International Management Review**, Vol. 7 No. 1; p. 22-29 (2011).