

استخدام الاساليب المتكامله لاداره تكلفة الخدمات الخارجيه واثرها على تحقيق

الميزة التنافسيه

مصطفى محمد يسن محمود

الملخص :

تتمثل طبيعة مشكلة الدراسة أن اساليب إدارة التكلفة وما تملكه من ادوات ومقومات قد ساهمت في خدمة تكاليف الاداء الداخلي للمنشأة بهدف اغراض التسعير الا ان الكثير من المنشآت الصناعية في بيئه التصنيع الحديثة قد ركزت اهتمامها الاساسي صوب تجاه التحكم في عناصر التكاليف البيئة الداخلية دون قياس تأثير عناصر تكاليف الخدمات الخارجية التي لها تأثير قوى على المنشأة ومن هنا كان لابد من اضافة الرؤية الخارجية للخدمات الخارجية لاي منشأة ترغب في خفض تكاليفها الى حدود تقل عن تكاليف منافسيها وترجمة ذلك في شكل تخفيض للاسعار الذي يعد بمثابة السبيل الذي تنفذ منه المنشأة لتحقيق ميزة تنافسية ، فالتحليل الداخلي بمفرده غير كاف لضمان استمرارية ونمو منشآت الاعمال وتجاوبيها مع التغيرات في البيئة التنافسية الحالية ، فقد يؤدي ذلك الى تضليل الادارة اذا ماركت جهودها على التخفيض من الداخلي فكان لابد من العمل على ادارة تكاليف الخدمات الخارجية للمنشأة مع الاخذ في الاعتبار الاسترشاد بتكاليف المنافسين لخفض تكاليف الخدمات الخارجية للمنشأة وبما يعمل على زيادة كفاءة نظم التكاليف وتحسين الأداء في بيئه الاعمال التنافسية .

Abstract :

The nature of the problem of the study is that the cost management methods and the tools and components that have contributed to the cost of internal performance of the enterprise for the purpose of pricing, but many of the industrial facilities in the modern industrial environment has focused its attention towards the control of elements of internal environment costs

without measuring the impact of elements The external services that have a strong influence on the origin and hence it was necessary to add the external vision of the services of any entity that wants to reduce costs to the limits of less than the cost of competitors and translate this in the form of a reduction in prices, which is the way to implement the establishment In order to achieve a competitive advantage, internal analysis alone is not sufficient to ensure the continuity and growth of business enterprises and their response to changes in the current competitive environment. This may mislead the management if it focuses its efforts on reducing the internal. The costs of the external services of the establishment must be managed, To be guided by the costs of competitors to reduce the costs of the external services of the enterprise and to increase the efficiency of cost systems and improve performance in the competitive business environment.

أولاً : المقدمة وطبيعة المشكلة :

يتصف المناخ الحالى لبيئة الأعمال بزيادة درجة المنافسة ، التغيرات السريعة في عالم الالية وتكنولوجيا انتاج المعلومات ، وزيادة الاهتمام بالاعتبارات الخاصة بجودة المنتجات والتأثيرات البيئية لعمليات التصنيع، وانخفاض زمن دورة تشغيل المنتجات، وزيادة حاجة العملاء الى المزيد من السلع والمنتجات المتقدمة تكنولوجيا مصحوبة بتقديم المزيد من الخدمات المتميزة لمرحلة ما بعد البيع وذلك بأسعار تناسب مع قدراتهم المالية.

ومن أجل تلبية احتياجات العملاء، فقد وجدت الشركات ان استمرارها وتطورها محاط بالعديد من التحديات المرتبطة بقدرتها على تقديم منتجات مبتكرة لها القدرة على الوفاء بمتطلبات عملائها بالإضافة الى تعظيم الكفاءة الداخلية المتعلقة بانجاز الأنشطة المتمثلة في سلسلة القيمة الداخلية للشركة ، عن طريق الاستغلال الامثل للموارد المتاحة للنشاط مما يخفض من الفقد والضياع ويؤدى الى ادارة رشيدة للتکاليف ويمكن الشركة من المنافسة وتوفير السلع والخدمات للعملاء بتکفة تنافسية.

واستجابة لهذه المتغيرات اهتمت الدراسات والأبحاث المحاسبية بصفة عامة، ومحاسبة التکاليف بصفة خاصة باستحداث وتطوير العديد من الأدوات المحاسبية التي تساعد الشركات على التفاعل مع المتغيرات المتعددة في بيئة الأعمال لتحقيق الأهداف المطلوبة منها والتتوافق مع احتياجات العملاء وبشكل يتناسب مع حجم الموارد المستهلكة، وبناء على ذلك تم تقديم مجموعة الابحاث المتعلقة بأدوات ادارة التکلفة ومن أهمها محاسبة التکاليف على أساس المواصفات ، هندسه القيمه ، ادارة الانشطة، سلسله القيمه وغيرها من الأدوات والمفاهيم التي قادت الشركات نحو الادارة الاستراتيجية للتکاليف والتطوير المستمر لمستوى أداء العمليات للوصول الى مستوى متميز من الجودة في الأداء.

أن إداره التکلفة وما تملكه من ادوات ومقومات قد ساهمت فى خدمة تکاليف الاداء الداخلى للمنشأة بهدف اغراض التسuir الا ان الكثير من المنشآت الصناعية فى بيئة التصنيع الحديثة قد ركزت اهتمامها الاساسى صوب تجاه التحكم فى عناصر التکاليف البيئة الداخلية دون قياس تأثير عناصر تکاليف الخدمات الخارجيه التي لها تأثير قوى على اداره التکلفة ومن هنا كان لابد من اضافة الرؤية الخارجيه لاي منشأة ترحب فى خفض تکاليفها الى حدود تقل عن تکلفة منافسيها وترجمة ذلك فى شكل تخفيض للاسعار الذى يعد بمثابة السبيل الذى تنفذ منه المنشأة لتحقيق ميزة تنافسية ، فالتحليل الداخلى بمفرده غير كاف لضمان استمرارية ونمو منشأة الاعمال وتجاوزها

مع التغيرات في البيئة التنافسية الحالى ، فقد يؤدي ذلك الى تضليل الادارة اذا ماركزت جهودها على التخفيض من الداخلى.

ومما سبق يتضح للباحث أن استمرار المنشأة فى خفض تكاليفها داخلياً لن يكون الحل الأمثل لمعالجة زيادة التكاليف لدى المنشأة ، وذلك لأن السبب فى زيادة التكاليف قد يكون من داخل المنشأة أى يرتبط بارتفاع تكاليف البيئة الداخلية للمنشأة وقد يكون سببه فى ارتفاع تكاليف الخدمات الخارجيه التى تتعامل معها المنشأة ومن ثم تتسبب فى ارتفاع تكاليف المنشأة ، فكان لابد من العمل على ادارة تكاليف الخدمات الخارجيه للمنشأة وبما يعمل على زيادة كفاءة نظم التكاليف وتحسين الأداء فى بيئة الأعمال التنافسية وبعد الكشف عن علاقات وروابط البيئة الخارجية وتوفير معلومات عنها وتحليلها مطلباً ضرورياً للغاية فقد تعمل المنشأة على تخفيض تكاليفها داخلياً ولكن فى نفس الوقت قد تزيد من تكاليف توريد المستلزمات وكذلك تكاليف خدمات ما بعد البيع بدرجة تفوق التخفيض الداخلى وهذا يعني ضرورة توسيع دائرة التحليل .

وبالتالى تعمل هذه الدراسة الى ايجاد درجة من التكامل التكاليفي لبيئة التكاليف الداخلية والخدمات الخارجيه لاغراض قياسه وحدة التكلفة ومحركات التكلفة بشكل ملائم و القضاء على الفجوة بين أفضل أداء منافس والأداء الحالى للمنشأة وتحليل الأسباب الجذرية لتلك الفجوة عند تقدير التكاليف الخاصة بقياس وحدة المنتج، من أجل مساعدة ادارة التكلفة فى الوصول لتميز المنتج من حيث مستوى الجودة والتكلفة والسعر والاستجابه مما يجعل المنشأة فى مقدمة منافسيها .

وتتلخص مشكلة البحث فى محاولة الإجابة على التساؤلات التالية :

١.ما هو اثر دراسة وتحليل عناصر تكاليف الخدمات الخارجيه على إدارة التكلفة؟

٢.كيف يمكن أن تؤثر إدارة التكلفة التنافسية بشقيها الداخلي والخارجي على مواجهة بيئة التصنيع الحديثة؟

٣. ما هي أدوات قياس التكلفة الشاملة وهل مقياس واحد يصلح للتطبيق ام يتم المزج بين اكثربن أدلة لإغراض قياس تكلفة الخدمات الخارجيه ؟ ما هي درجة استجابة اتجاه التكاليف للمتغيرات الداخلية والخارجية واثر ذلك على ادارة التكلفة لاغراض التحكم في وحدة التكلفة ؟

ثانياً : أهمية البحث :

١- من الناحية العلمية :

- أ- ندرة الدراسات التي تناولت التكامل بين عناصر تكاليف الخدمات الخارجيه على منظور ادارة التكلفة بهدف كسب مزايا تنافسية .
- ب - دراسة مؤثرات عناصر تكاليف الخدمات الخارجيه بهدف دعم القدرات التنافسية من منظور التحسين المستمر نحو خفض التكاليف بعد حصرها مما يؤثر على تحقيق الهيكل العام لادارة التكلفة .

٢- من الناحية العملية :

إذا كانت الدراسة سوف تلقى بالضوء على عناصر إدارة التكلفة الخدمات الخارجيه ومدى تأثيرها فى الحفاظ على تعظيم المنافع المتدايقه من وراء تطبيق أساليب قياس التكاليف بالمقاييس المتعارف عليها فأن الدراسة البحثية سوف تعمل على ما يلى :

- ١- المساهمة فى ربط عناصر تكاليف الخدمات الخارجيه بعناصر تكاليف البيئة الداخلية فى البيئة المصرية .
- ٢ - تقديم دراسه تسمح بقياس تأثير تلك التكاليف على دوره حياة المنظمات الصناعية وليس المنتجات .

ثالثاً : أهداف البحث :

- ١- قياس اثر عناصر تكاليف الخدمات الخارجيه على منظومة ادارة التكلفة فى ظل المستجدات الحديثة لبيئة التصنيع .
- ٢ - تحديد تأثير عناصر تكاليف الخدمات الخارجيه على الربحية طويلة الأجل للمنتجات .

٣- توضيح أثر تكلفه الخدمات الخارجية على محركات التكلفة لغراض ضبط التكلفة والتحكم فيها و على الربحية طويلة الأجل للمنتجات.

رابعاً : فروض البحث :

- ١ - لا توجد علاقة ذات دلالة احصائية بين هندسه القيمه لإداره تكلفه الخدمات الخارجية على تحقيق الميزة التنافسية بالمنشأة .
- ٢ - لا توجد علاقة ذات دلالة احصائية بين تكلفه على اساس المواصفات لإداره تكلفه الخدمات الخارجية على تحقيق الميزة التنافسية بالمنشأة .

خامساً : منهج البحث :

سوف يقوم الباحث بالإعتماد علي منهجين :

١- المنهج الاستقرائي :

حيث تقوم فلسفة هذا المنهج على دراسة الظواهر من الجزئيات وصولاً إلى الكليات وعمم النتائج كما ان هذا المنهج القائم على الملاحظة وصياغة الفروض وكذلك استخدام الأساليب الإحصائية لاختيار صحة هذه الفروض القائم عليها البحث من أجل معرفة استخدام الأساليب المتكاملة لإداره تكلفه الخدمات الخارجية واثرها على تحقيق الميزة التنافسية وعمم النتائج ، وسوف يعتمد الباحث على الدوريات والدراسات السابقة التي تناولت إدارة التكلفة وأدوات قياسها وكذلك عناصرها الداخلية وذلك للاسترشاد في دعم وتأصيل الدراسة البحثية .

٢ - المنهج الاستنبطاني :

تحتاج الدراسة البحثية إلى التفكير الاستنبطاني من حين لأخر بالاستناد إلى استنباط حقائق جزئية من الحقائق العامة المستقرة نسبياً في الفكر التكاليفي لاستخلاص نتائج مرتبطة بالدراسة .

وعليه فإن نتائج الدراسة الوصفية القائمة على الفحص والتحليل استناداً إلى المنهج المعياري يستلزم من الباحث ضرورة قياس الأبعاد التكاليفية ودقة تأثيرها على المنظومة إدارة التكلفة الخدمات الخارجية في بيئة التصنيع الحديثة .

استخدام الاساليب المتكامله لاداره تكلفة الندماج الخارجيه واثرها على تحقيق الميزه التنافسيه

مصطفي محمد يسن محمود

سادساً : خطة البحث :

المبحث الأول: اطار مفاهيمي لاساليب اداره التكلفة .

المبحث الثاني: اساليب اداره التكلفة الخدمات الخارجيه على تحقيق الميزه التنافسيه.

النتائج والتوصيات

المراجع

المبحث الأول

اطار مفاهيمي لاساليب اداره التكلفة

- اطار مفاهيمي لإدارة التكلفة

لقد تطورت البيئة الحديثة للصناعة في عالمنا المعاصر على النحو صارت معه المنافسة في السوق العالمية في ظل التشغيل والفلسفات الادارية التقليدية أمراً غير ممكناً بالمرة ، ولقد أدركت المنشآة الصناعية العملاقة ذلك ، ومن ثم اتجهت نحو استخدام عدد من الأساليب الفنية كان من شأنها احداث تغيرات وتطورات جذرية في الطريقة التي تدار بها هذه المنشآت.

١ - مفهوم ادارة التكلفة :

عدد من الانظمه التي يستخدمها المديرون عند التخطيط القصير الاجل والطويل الاجل بالإضافة الى الرقابه على التكاليف وهي حزمه من الطرق يتم استخدامها في مجال تخفيض التكلفة والرقابه عليها . (د. على جوهري رمضان ،٢٠١٤، ص ٢٩٨)

تلعب ادارة التكلفة دوراً هاماً وبارزاً في الوظائف الرئيسية للادارة والمتمثلة في التخطيط والرقابة ، تقييم الاداء واتخاذ القرارات ، لذا فان ادارة التكلفة تستخدم عدة أساليب لامداد متذبذى القرارات على مختلف المستويات فى الهيكل التنظيمى للوحدة الاقتصادية بالمعلومات والملائمة لاتخاذ القرارات سواء الروتينية منها أو غير الروتينية . (د. جبر ابراهيم الدابور ،٢٠١٣، ص ٣٨٩)

هي أداء محاسبه التكاليف والمحاسبه الاداريه التي تركز على الاداره الاستراتيجيه واعادة هندسه العمليات وتحسين المستمر للعمليات وهي أداء اداريه تستخدمن من وجهه نظر العمليات لتركيز على العلاقة بين الأنشطه وبعضها البعض فيما يسمى مصفوفه العمليات والأنشطه التي توضح تدفق الأنشطه لانتاج المنتج أو الخدمه . (د. طارق احمد احمد ،٢٠١٥ ،ص ٩٢١)

٢- أهداف ادارة التكلفة (د. حسن شلغامى ٢٠١١ ،ص ٦٤)

أ - تحقيق تميز المنتج عن غيره من المنتجات المنافسة سواء من حيث مستوى الجودة وذلك من خلال اتباع سياسة التحسين المستمر للجودة، أو من حيث التكاليف وذلك من خلال تطبيق استراتيجية ريادة التكلفة ، أو من حيث التجديد والابتكار وذلك من خلال حسن تنفيذ انشطة البحث والتطوير .

ب- قياس التكلفة : لا يعتبر قياس التكلفة هدفا في حد ذاته لادارة التكلفة الاستراتيجية ولكنه وسيلة لتحقيق هدف يتمثل في تحديد الحالة التي وصل اليها التنفيذ الفعلى ، واكتشاف وتصحيح انحرافات التكاليف . من منظور ادارة التكلفة الاستراتيجية يتم قياس التكاليف في ضوء ما يلى :

- تكاليف تحقيق المستوى المحدد من الجودة – تكاليف دراسة وتحليل مواصفات المنتج

– تكاليف البحث والتطوير .

– تكاليف دراسات وبحوث السوق .

ج- التحسين المستمر للتکلفة : يشير الباحث الى أن أحد أهداف ادارة التکلفة الاستراتيجية هو التحسين المستمر للتکلفة وليس فقط تخفيض التكاليف، حيث أنه يمكن تخفيض التکلفة من خلال تخفيض الإنفاق في تحقيق المستوى المحدد من الجودة ويترب على ذلك تخفيض التكاليف في الأجل القصير، الا أنه في الأجل

استخدام الاساليب المتكامله لاداره تكلفة الندماجيه الخارجيه واثرها على تحقيق الميزه التنافسيه

مصطفى محمد يسن محمود

الطويل تكون له اثار سلبيه تمثل فى انخفاض او عدم اقبال المستهلك على شراء المنتج، وارتفاع التكاليف والخسائر الناتجة عن انخفاض مستوى الجودة.

٣ - مجالات الاهتمام باداره التكلفة : (د. عماد محمد رياض ، ٢٠١٥، ص ١٢٩)

أ- محور الاهتمام والمنظور وطريقه تحليل التكلفة :

ينصب الاهتمام على البيئه الخارجيه مع الاعتماد على منظور السوق حيث يتم تحليل التكاليف في ضوء المراحل المختلفه وتعتبر الشركه جزء من هذه السلسله ، ولا يجب أن تقتصر الاداره للتلفه على هيكل التكاليف داخل المنشآة وانما يجب أن تمتد الى التكاليف في المنشآت بغرض تلبية متطلبات العميل ومواجهه تحديات السوق .

ب- الهدف من تحليل التكاليف ومفهوم محرك التكلفة :

يتسع مجال تحليل التكاليف في ظل اداره التلفه بغرض تطوير استراتيجيات تحقيق ميزه تنافسيه مستدامه ، ومن ثم فانها تتخطى الأهداف الرئيسيه التقليديه (تسجيل النقاط ، وتوجيه الاهتمام ، وحل المشكلات) وتتكيف بما يتلاعما مع الوضع الاستراتيجي للشركة سواء كان تحت استراتيجية قيادة التلفه ، او تميز المنتج ، كما تتعدد محركات التلفه بخلاف حجم النشاط لتشمل محركات هيكليه ومحركات تنفيذيه ومحركات أنشطه سلسله العرض كل نشاط له مجموعه محركات تلفه .

ج - القواعد الرئيسيه والتركيز الأساسي :

تساعد اداره التلفه الشركه على الفهم والاستجابه السريعه للقواعد السوقيه والاقتصاديه مثل المعرفه الدقيقه لعملاء الشركه وما تقدمه الشركه من منتجات وخدمات ، ثم معرفه احتياجات هؤلاء العملاء ومدى توافر القدرات والموارد اللازمه لتلبية تلك الاحتياجات كما تعمل على سد الفجوة بين التمويل والتسويق ، وكذلك بين قيمة العميل وقيمه أصحاب المصالح .

استخدام الاساليب المتکامله لاداره تکلفه الخدماهه الخارجيه وادرها على تحقيق الميذه التناافسيه

مصطفي محمد يسن محمود

يرى الباحث أن الاهتمامات الاساسيه لاداره التکلفه تمثل من مجموعه من الأدوات تعمل على تحسين التكاليف والابادات والانتاجيه ورضا العميل مع تحسين الوضع الاستراتجي للمنشأه .

٤ - **وظائف ادارة تکلفة الخدمات الخارجيه للمنشأه :** (د. حسن شلقامي ٢٠١١، ص ٦٨)

تتمثل وظائف ادارة التکلفة فيما يلى :

أ- **تخطيط التکلفة :** يقصد به التنبؤ بما يجب أن تكون عليه التکلفة في المستقبل من خلال دراسة وتحليل الأنشطة الازمة ، وتحديد متطلبات تنفيذ تلك الأنشطة وذلك ابتداء من المراحل الأولية لتصميم المنتج حتى يتم بيعه للعملاء وتقديم خدمات ما بعد البيع ، ويمكن أن يتم تخطيط التکلفة بواسطه اداره التکلفة .

من خلال ما يلى :

- تحليل هيكل تکاليف المنافسين .
- تحديد بدائل تنفيذ الأنشطة ، وتكفة كل بديل ، والمفاضلة بين تلك البدائل واختيار أفضلها .
- تحديد المواصفات المطلوبة ، ومستويات انجاز كل صفة ، وتكليف كل مستوى من مستويات الانجاز ، والمفاضلة بين تلك المستويات واختيار أفضلها .
- استخدام الأساليب العلمية مثل التکاليف المعيارية في التنبؤ بما يجب أن تكون عليه التکاليف في المستقبل .
- استمرار عملية التخطيط : ليس معنى انه تم وضع خطة للتکاليف أن عملية التخطيط قد توقفت أو تم انجازها ، بل أنه بعد التنفيذ الفعلى يتم حصر الانحرافات وتحليل أسبابها واتخاذ الاجراءات التصحيحية ، وتشجيع عوامل تحقيق الانحرافات التي في صالح المنشأه في المستقبل ، وتدعم الاعمال التي

استخدام الاساليب المتكامله لاداره تحالف الندماجه المخارجيه واثرها على تحقيق الميزه التناافسيه

مصطفي محمد يسن محمود

تتعلق بها تلك التكاليف ، وترشيد الانفاق في التكاليف التي حدثت فيها انحرافات في غير صالح المنشأة وذلك من خلال تخفيض أو الغاء الأسباب الجذرية لحدث العيوب .

ب - الرقابة على التكاليف : عند الرقابة على تكاليف مراعاة ما يلى :

(Helena ,Gaspars , 2013,p3)

- تتضمن الرقابة على التكاليف كلا من الرقابة السابقة للتنفيذ ، والرقابة أثناء التنفيذ ، والرقابة اللاحقة للتنفيذ .
 - تتضمن الرقابة السابقة للتنفيذ تحديد مسببات حدوث عناصر التكاليف ، وتحديد كيفية ضبط تلك المسببات ، ومعايير تكاليف تنفيذ الأنشطة ، أما الرقابة أثناء التنفيذ فيتم فيها ضبط مسببات حدوث عناصر التكاليف ، أما الرقابة اللاحقة للتنفيذ لانقتصر أهميتها على حصر الانحرافات وانما تمتد فائدتها للمستقبل من خلال مراعاة تشجيع عوامل الكفاءة في تنفيذ الأنشطة التي حدثت في تكاليف تنفيذها انحرافات في صالح المنشأة ، وتخفيض أو الغاء الأسباب الجذرية للعيوب .
 - من الضروري أثناء الرقابة على التكاليف مراعاة المقاييس غير المالية للأداء مثل عدد الوحدات الجيدة ، وعدد الوحدات المعيبة المرتجعة من العملاء ، وعدد العملاء الذين يشكون من المنتج .
- ٥- خصائص نظم التصنيع الحديثة وأثرها على المنافسة : (د. عاصم محمد)
٢٠١٢، ص ١٥١

فقد تطورت اساليب التصنيع الحديثة بشكل كبير كنتيجة للتقدم التقنى السريع والكبير والمستمر فى مجال تكنولوجيا المعلومات ، حيث أدت التقنيات الحديثة الصناعية الى تغيرات هائلة فى نوعية الانتاجية وطرق انتاجها وهياكل التكلفة وطرق الرقابة عليها ، كما تم الاستفادة من الحاسوبات الالية فى دورة حياة

استخدام الاساليب المتكامله لاداره تكلفة الندماجيه الخارجيه وابرها على تحقيق الميزه التنافسيه

مصطفي محمد يسن محمود

المنتج بدءا من مرحلة تصميم المنتج ومرورا بمرحلة تخطيط العمليات الانتاجية حيث استخدمت الحاسوبات فى تخطيط وتحديد الاحتياجات من الخامات والموارد الصناعية وفى مرحلة التنفيذ استخدمت الحاسوبات فى اساليب التحكم الرقمى وذلك فى نظم التصنيع المرنة ونظم التخزين والاسترجاع الالى وفى مرحلة الرقابة على الانتاج والتکاليف استخدمت الحاسوبات فى الرقابة الاحصائية وكذلك فى ادارة القيود المفروضة على استخدام الموارد وقد ادى هذا الاستخدام الكبير للحاسوبات فى ادارة عمليات التصنيع الحديثة الى ظهور اسلوب التصنيع المتكامل باستخدام الحاسوب الالى ولقد ساعد استخدام الحاسوبات الالية فى اساليب التصنيع الحديثة الى تحقيق مايلى :

- توفير مرونة كبيرة فى تصميم البديل المختلف للمنتجات وتحديد المدخلات اللازمة لكل بديل ، ومن ثم دراسة تكلفته بدقة وفى الوقت المناسب .
- توفير المعلومات التى تحتاجها الادارة لتحسين استغلال الطاقة المتاحة بكفاءة وفعالية ، مما خفض من تكاليف الأنشطة خلال دورة حياة المنتج .

المبحث الثاني

اساليب اداره تكلفة الخدمات الخارجيه على تحقيق الميزه التنافسيه
أولا : - مدخل هندسة القيمة إحدى المداخل لرقابة وتخفيض تكاليف الجودة :

يشار إلى هندسة القيمة بالتفاعل المتكامل لمجموعة الأساليب الإدارية ، سواء كانت رقابية أو تخطيطية والوسائل الأخرى ، التي يستهدف من ورائها الوصول إلى أقل تكلفة ممكنة للسلعة أو الخدمة التي يراد إنتاجها ، أى إنتاج سلعة ذات جودة عالية وأكثر فعالية وفى نفس الوقت بتكلفة منخفضة .

تهدف الى تحديد الأنشطه التي تضيف قيمة بدء من الحصول على المواد الخام وانتهاء بتسليم المنتج للمستخدمة النهائي ويتضمن هذا المدخل سلاسل فرعية وهى

استخدام الاساليب المتکامله لاداره تکلفه الندماجيه المخارجيه وادرها على تحقيق الميزة التناافصيه

مصطفي محمد يسن محمود

سلسله القيمه الخاصه بالموردين وداخل المنشأة نفسها والعملاء . (د. ريمون ميلاد
٢٠١٦، ص ٨٩٨)

ومن هنا يتضح أن هندسة القيمة لا تهم الجودة أو الفاعلية في مقابل تخفيض التكالفة ، ولكن عند تركيزها على تخفيض التكالفة ترکز على الأنشطة أو الأعمال غير الضرورية ، وبالتالي الانفاقات غير الضرورية التي تتسبب في زيادة تكاليف السلعة أو الخدمة ، وفي نفس الوقت مع الاحتفاظ بجودة وفعالية السلعة أو الخدمة ، فهندسة القيمة مدخل منظم يهدف الى تحديد خصائص النظام أو السلعة محل الدراسة وعلى أساس هذه الخصائص يتم اعطاء قيمة لكل خاصية من هذه الخصائص تبعاً لأهميتها على أن يتم في النهاية تنفيذ وأداء هذه الخصائص في حدود أقل تكلفة ممكنة (Stewart ,R.D ,2012,p210)

هذا ويتم تطبيق أو تحديد هندسة القيمة أثناء مرحلة تخطيط وتصميم السلعة ، وتفيد هندسة القيمة في الوصول إلى التكالفة المستهدفة عند اجراء المحاولات المتعددة في المراحل الأولى من خطوات تطبيق التكالفة المستهدفة ، وهذا يدعم تطبيق كل منها (هندسة القيمة – التكالفة المستهدفة) والعلاقات بينهما ، وهذا ما دعا الى القول بتشابه هندسة القيمة مع التكالفة المستهدفة . (Ansari ,S.L. and Bell ,2014,p135)

ويعتبر تطبيق مدخل هندسة القيمة في المنشآت اليابانية من اكثر المداخل فعالية وواقعية ، حيث يعتمد على تحليل خصائص ومواصفات السلع والخدمات ، ومن ثم ايجاد وتصميم الوسيلة التي تمكن من انتاج السلع أو تقديم الخدمة في حدود تكالفة مستهدفة ، وبالتالي يساعد هذه المنهج على تطبيق التصميم في حدود تكلفة معينة ، وبالتالي فان المنهج يعتمد على الوصول إلى مواصفات معينة للسلعة وتنفيذ هذه المواصفات في حدود تكلفة معينة مستهدفة ، مما يعني تحقيق التخفيض في التكالفة مع الحفاظ على جودة السلعة وفعاليتها ، ويعتبر هذا المنهج أكثر ملاءمة لمعظم المشروعات الحديثة التي تتسم بالمرونة نتيجة إضافة المزيد من التعديلات في

استخدام الاساليب المتكلمه لاداره تكلفة الندماج الخارجيه واندماجها على تحقيق الميزه التناافسيه

مصطفي محمد يسن محمود

مواصفات وخصائص منتجاتها بل واضافة مواصفات وخصائص جديدة سواء للسلع القائمة حالياً أو استحداث سلع جديدة وكل ذلك مع تخفيض التكلفة أو على الأقل الحفاظ على نفس التكلفة دون تغييرها (Yakup Durmaz, 2012,p181)

وقد قدم Das منهجية جديدة تركز أساساً على تقييم عملية التصميم من منظور الجودة ، يطلق عليه التصميم من أجل جودة التصنيع ، ويقصد بهذا المفهوم الذي قدمه (Das ,Sanchoy ,Gemi ،). أنه منهج يعمل على تصميم المنتجات بحيث : 2012,p457

- ١ - يتحول التصميم بسرعة الى انتاج
- ٢ - يتم تصنيع المنتج بأقل تكلفة .
- ٣ - يتم تصنيع المنتج بأقل مجهد فيما يتعلق بمتطلبات التشغيل والمناولة .
- ٤ - يتم الحصول على المنتج بمستوى الجودة الذى تم تصميمه بها .

وقد أكده أن أفضل طريقة لتحقيق الجودة وحل مشكلاتها ، هي أن تتم من خلال عملية التصميم ، حيث أنها تستبعد التكلفة المرتفعة لعملية اعادة التصميم ، واعادة التشغيل للمنتجات .

أى أن هندسه القيمه تحقق أهدافها من خلال: (د. على جوهري رمضان ، ٢٠١٤، ص ٢٩٨)

- ١ - تحديد نماذج تصميم المنتج المطورة والتى تخفض التكلفة الصناعيه وتتكلفه الاجزاء مع عدم الاخلال بالوظائف فى حاله المنتجات الجديدة .
- ٢ - الغاء الوظائف غير الضروريه التى تزيد من المنتج .

فهندسه القيمه تعتمد على التحليل الوظيفي لتحديد الوظائف الرئيسيه والخصائص المميزة للمنتج ودراسه مكوناته واجزاءه ومن ثم تقييم البدائل بما فيها تعديل المنتج أو

استحداث منتجات بديله اذ تتم مقارنه تکلفه هذه البدائل مع ما يكون المستهلك مستعداً لدفعه مقابل هذه المنتجات ويمكن تطبيق هندسه القيمه من خلال عدة مراحل :

١ - المرحله الأولى : تحليل الخصائص الوظيفيه وفى هذه المرحله يمكن تجميع الخصائص التي يرغب فيها المستهلك فيها ومن ثم ترتيبها حسب اهميتها وتکلفه تنفيذه الأمر الذي يساعد على تحليل التکلفة والعائد لكل صفة أداء من الصفات التي تتضمنها السلعة .

٢ - المرحله الثانيه : التفكير البناء وهى مرحله فحص العناصر والخصائص التي حصلت على المؤشر للخض والتخلص منها ان امکن بهدف تخفيض التکلفه من خلال التخلص من بعض العيوب المکلفه التي يحتويها المنتج .

٣ - المرحله الثالثه : التحليل وهى مرحله فحص كافة البدائل والحلول المتاحة لتخفيض التکلفه ومن ثم اختيار افضلها لاحادث عمليه التخفيض .

٤ - المرحله الرابعه : تحويل البدائل الى مناهج لتخفيض التکاليف بعد الانتهاء من المرحله الثالثه يتم اختيار افضل هذه البدائل ووضعها فى شكل خطه أو منهج مخطط أو محدد وذلك تمهداً لاعداد برنامج التخفيض وخطوات التنفيذ اللازمه مقروناً بالبرنامج الزمني لجدول التخفيض .

ثانياً : - زيادة فعالية تحديد تکلفة المنتج طبقاً للمواصفات :

فالتطور التكنولوجى في اساليب ونظم التصنيع ، أدى الى احداث تغيرات جوهرية في عمليات الانتاج ، وبالتالي فان السعى نحو زيادة القدرة التنافسية للوحدات الاقتصادية، وبالتالي قدرتها على تحقيق الارباح ، والبقاء في دنيا الاعمال ، يحتم السعى نحو ارضاء رغبات العميل في مواصفات المنتج الذي يهدف الى اقتناءه ، وهذا يستلزم السرعة في تطوير وتصميم المنتجات بالشكل الذي يحقق الجودة في الأداء ، وبأقل تکلفة ممكنة. (Roumi,B,Sabet ,2013,p208)

١ - مزايا ادارة التکلفة من منظور تحليل تکاليف خصائص ومواصفات المنتج :

(Chris kimble,2014,p6)

- ابراز دور التکلفة فى تخطيط المنتج ، حيث يتم متابعة وتخطيط التکلفة خلال دورة حیاة المنتج بدء من مرحلة التخطيط والتصميم الأولى ، وتحديد توليفة المواصفات المستهدفة باعتبار أن النسبة الكبرى من تکلفة المنتج غالباً ما تحدد في مرحلة التصميم وتشكيل هيكل المواصفات .
 - قياس وتحديد التکلفة على مستوى مواصفات المنتج يوفر معلومات تحليلية تفيد في تتبع وضبط سلوك التکلفة في ضوء المتغيرات الأخرى مثل الموارد المتاحة ، كفاءة الأداء ، حجم الانتاج .
 - تتم دراسة وتخطيط التکاليف من المنظور الاستراتيجي حيث تحدد معايير التکلفة لكل مواصفة مستقلة في ظل العديد من الاعتبارات المؤثرة على هيكل التکلفة حيث الربط بين تکاليف تنفيذ المواصفات ، ومستويات الجودة المستهدفة ، والمنافع المتوقعة من كل مواصفة للعملاء .
- ٢ - أهمية ومزايا تحليل المنتج إلى مواصفاته :

يستخدم بحوث السوق لتحديد المواصفات التي يرغبهما العميل في المنتج وتحليل تکلفه المنتج بحسب هذه المواصفات وتحديد امكانيه تنفيذ تلك المواصفات بمستويات الانجاز المتوقعة وتحديد منفعة العميل لكل مواصفه من مواصفات المنتج وفي ضوء مستويات الانجاز المتوقعة ومن خلال التركيز على المواصفات التي يرغبهما العميل في المنتج وحذف أو تخفيض المواصفات التي لا يرغبهما العميل ومع ضرورة تقسيم التکلفه الى تکلفه يمكن التحكم فيها وتکلفه لا يمكن التحكم فيها وضرورة تکامل أساليب خفض التکلفه وسيتم الوصول الى خفض تکلفه المنتج: (د. نادر حمد الجيران ٢٠١١، ص ٣٧) وبذلك فان تحليل المواصفات المنتج يمكن أن يحقق المزايا التالية :

أ – المرونة في تخطيط المنتج :

حيث أن كل موصفة من مواصفات المنتج يمكن تنفيذها بأكثر من مستوى من مستويات التحقيق بالنسبة للمواصفات الفنية ، أو أكثر من بديل بالنسبة للمواصفات الخدمية وتحدد هذه المستويات بناء على إمكانيات المنشأة ومواردها المتاحة ، ودراسات السوق التي تحدد قطاعات المستهلكين المختلفة واحتياجات كل قطاع وبالتالي فان تحديد الدقيق لمواصفات المنتج ومستوياتها والتحديد الدقيق لاحتياجات كل قطاع من المستهلكين ، ثم دراسة تكاليف كل موصفة عند كل من مستوياتها أو بداولها يساعد الادارة على تحقيق استراتيجيات المنتج المربي الذى تتوافق مواصفاته مع توقعات القطاعات المستهدفة من المستهلكين ، وبالتالي بتحقيق التخطيط الأمثل لاستغلال موارد المنشأة .

ب – تنفيذ برامج ترشيد التكلفة :

حيث يمكن تنفيذ برنامج ترشيد التكلفة من منظور تحليل المنتج الى مواصفاته من خلال :

- بدراسة تكاليف ومنافع كل مستوى أو بديل للمواصفات يمكن تخفيض مستوى تحقق المواصفات ذات الأهمية النسبية الأقل لدى القطاع المستهدف من المستهلكين ، حيث يمكن أن يؤدي تخفيض مستوى التحقق الى تخفيض ملحوظ في التكلفة مع عدم التأثير على منفعة المنتج لدى المستهلك .

- بالنسبة لمشروعات تحسين وتطوير المنتج فإن تحليل المنتج الى مواصفاته وتحديد مستويات كل موصفة يمكن معرفة وتحديد مجالات التطوير الممكنة وامكانية اضافة مواصفات جديدة للمنتج ودراسة وتحليل التكاليف الازمة لتطوير تلك المواصفات والعائد المتوقع من هذا التطوير يمكن للادارة اتخاذ القرارات الملائمة حول جدوى هذا التطوير وأفضل المناطق المتاحة لجرائه .

- تحليل المنتج الى مواصفاته واعتبار كل مواصفة منها منتجًا بذاته يوفر للادارة قدرًا أكبر من المرونة وامكانية التغيير والتعديل في الخطط والبرامج الانتاجية مما قد يؤدي الى تخفيض تكلفة احدى المواصفات مع الحفاظ على نفس مستوى الأداء والكفاءة والجودة. كذلك يمكن اكتشاف الانشطة أو الوظائف التي لا تضيف قيمة للمواصفات واستبعادها.

ثالثا : مقومات عناصر اساليب اداره التكلفة للخدمات الخارجيه وابعادها على الميزه التنافسيه

الاساليب	م	مقومات التأثير على المنشأة	الميزة التنافسيه	الأثر على الخدمات الخارجيه
١	شدة التفاعل	<ul style="list-style-type: none"> - ترتكز على قياس أنشطة المنشأة الصناعية بهدف تحقيق ميزة تنافسية كمالها تأثير على المحافظة على رضاء العملاء وزيادة الحصة السوقية - له تأثير معنوي على تحليل الأنشطة - تهتم بقياس ودراسة الأنشطة المضيفة بهدف زيادتها وخفض تكاليف الأنشطة غير المضيفة للقيمة . 	<ul style="list-style-type: none"> - تؤثر على الموقف التنافسي من خلال زيادة الكفاءة والفعالية والتركيز على العميل قبل المنتج - زيادة القيمة المضافة للعميل. - سلسلة القيمة يمكن أن تساعد في تعزيز الموقف القاومي والموقف التنافسي لتحقيق أكبر جزء من هامش الربح بما يزددي إلى زيادة الموقف التنافسي 	<ul style="list-style-type: none"> - أن يتم عرض الخدمة من منظور مورديها فقط والعملاء يفهمون ويقللون مواصفاتها فان التعامل بين العملاء وموردي الخدمة يمكن أن يكون يتم بأقل ما يمكن من الحوارات القابلة للبرمجة ويمكن تحديد موقع أداء الخدمة عن طريق الإجابه على الاستئنه العلائقه من خلال بعض المطبوعات البسيطه أو حوارات اساليب قياسه.
٢	سلسلة القيمة	<ul style="list-style-type: none"> - تحسين جودة المنتج من خلال تتبع مراحل التصنيع والتركيز على كل مرحلة مضيفة للقيمة أثناء التصنيع . - لها تأثير على تنفيذ ادارة البحوث والتطوير داخل 	<ul style="list-style-type: none"> - أن استمرار في اتباع اسلوب سلسلة القيمة سوف يضمن للمنشأة تعزيز الموقف التنافسي في الأجل الطويل. - ان تحديد الاولويات 	<ul style="list-style-type: none"> - أن يتم عرض الخدمة بوضوح من منظور مورديها فقط الا أنه لا يكفي واضحًا للعملاء ، حيث يتوقع العملاء عروض مواصفات تختلف عن مواصفات الخدمة المحددة

استخدام الاساليب المتكامله لاداره تكلفة الندماج الخارجيه واثرها على تحقيق الميزة التناافسيه

مصطفي محمد يسن محمود

<p>من منظور الموردين ، وفي هذه الحاله تزداد شدة التفاعل ، ويضطر موردو الخدمه الى استخدام قائمه من الاستئنه المفتوحه لفهم نقاط الاختلاف والتعرف على المواصفات المطلوبه وما يتطلب ذلك من وقت وجهد وتتكلفه .</p>	<p>الاستراتيجية من خلال التحليل التوقعى لظروف السوق التي تعمل به المنشأه .</p>	<p>المنظمات الصناعية الكبرى . - تتمكن سلسلة القيمة من التأثير على تكاليف الجودة وخفض مخاطر التشغيل . - يساعد في تحليل التكلفة الداخلية ومن ثم معرفة مسببات التكلفة ومدى تحديد التكلفة النسبية لادارة التكلفة الخدمات الخارجيه . - استغلال الموارد المتاحة داخل المنشأه أفضل استغلال ممكн بما يضمن المحافظة على تعظيم الربحية .</p>	
<p>- قد يتطلب الاتصال وجهاً لوجه في الحالات تتطلب اتصالاً متبدلاً بن موردي الخدمة والعملاء . - قد يكون الاتصال غير فعال لعدم التوافق الزمني لساعات العمل الرسميه بين موردي الخدمه مما يؤدى إلى الحاجه للعمل خارج ساعات العمل الرسميه ولذلك لا بد عند عمل خدمات خارجيه لا بد من توافق الزمني لحد كبير للحد من اي اثار على فقد العملاء وانخفاض الجودة .</p>	<p>- تؤثر على المركز التنافسي للمنظمة من خلال تحويل مراحل العملية الانتاجية للمنتج بدأ من التصنيع والعمليات التسويقية بانتهاء الى خدمات ما بعد البيع .</p>	<p>- ترك تكاليف الجودة أهمية نسبية في المنشآت الصناعية قد تصل ما بين ١٠ - ٢٥ % من اجمالي مبيعات الشركات وان اختلاف التباين والتفاوت بين الشركات . - على أن المشكلات الأساسية لقياس وتحطيط ورقابه الجودة وتقديم ارشادات ومعايير لها تأثير في تطوير قياس ورقابه الخدمات الخارجيه لتحقيق الميزة التنافسية . - أن تكاليف الجودة لها تأثير على دورة حياة المنتج خاصة دراسة مرحلة التضوج .</p>	<p>مسافه التفاعل (مسافه) السفر - منطقه التوقيت تكاليف الجودة</p>

استخدام الاساليب المتكامله لاداره تكلفة الندماج الخارجيه واثرها على تحقيق الميزه التناافسيه

مصطفي محمد يسن محمود

<p>- يؤدي اختلاف اللهجه أو الكلنه او نبره او وحدة الصوت او سرعه الكلام الى عدم وضوح الاتصال ، ومن ثم صعوبه تحديد طبيعة طلب او مشكله العميل ويترتب على ذلك انخفاض مستوى خدمات الخارجيه وعدم كفاءة فى عروض الخدمه وغموضها خاصه اذا لم تكن قياسيه ولذلك لابد ان تكون خدمات قياسيه ومن خلال اسلوب القياس المرجعى يمكن التعرف على المنافسين وكيف يتعاملون مع العملاء مما يزيد من تعلم الشركه على كيفية التعامل مع العملاء .</p>	<p>- القياس المرجعى يساعد فى تقديم معايير وارشادات تساعد فى دعم البعد التناافسى و يمكن القياس المرجعى من دعم البعد التناافسى من خلال دراسة الموردين والعملاء والممارسات والاجراءات التكاليفية و يساعد فى تخفيض تكاليف الفاقد ومن ثم يؤدي الى تحسين جودة المنتج</p> <p>- تعمل على تحديد نواحي القصور بالمقارنه مع الآخرين من اجل العمل على استكمال النقص .</p>	<p>- يساعد القياس المرجعى ادارة التكلفة الخدمات الخارجيه من حيث التركيز على مقارنة الأداء الحالى لعناصر التكاليف ومقارنتها بالتكليف المثلى فى بيئه المنافسين بهدف الحد من أوجه الانحرافات المعيارية للتكليف سواء مواد و أجور تكاليف صناعية غير مباشرة .</p> <p>- القياس المرجعى يؤثر فى خدمات الخارجيه من خلال وجود مقاييس مقارنه الاداء .</p>	مسافه التفاعل (فهم الكلام- اللهجه كمويه وطنيه) مقاييس المرجعيه	٣
<p>- يؤدي الاختلاف الفرديه / الجماعيه الى بطيء حل النزاعات والمشائل مما تؤدى الى نفاذ صبر واستياء العميل ولذلك لابد من تقليل الاختلافات عند اقامه الخدمات الخارجيه للتقليل من اي تكاليف مستتره .</p> <p>- يؤدي زياده مسافه القوه الى أن يكون موردى الخدمه أقل تقه عند الاتصال بالعملاء</p> <p>- يؤدي الى اختلاف العموميه والخصوصيه الى</p>	<p>- يتاثر البعد التناافسى بالسعر المستهدف فى ضوء المزايا التي يتحققها مدخل التكلفة على أساس المواصفات .</p> <p>- يساهم مدخل المواصفات باعتباره مدخل بديل للتكلفة على أساس النشاط فى خفض الفجوة التكاليفية الناتجه بين التباين التكفلة المقدرة والتكلفة المستهدفة .</p> <p>فجوة التكفلة = التكفلة المقترة - التكلفة المستهدفة .</p> <p>المزايا التنافسية = مدخل</p>	<p>- يؤثر فى تحديد العلاقة بين التكلفة والقيمة من خلال نموذج (تحقيق القيمة) حيث يهدف الى فهم التداخل بين ما يرغبه فى دفعه مقابل حصوله على منتج بمواصفات وخصائص معينه حيث يسعى الى مضاعفة القيمة والتى تحدد أسس الأنشطة التى يتبعى التركيز عليها .</p> <p>- يؤثر هذا الاسلوب على المواصفات فيحذف المواصفات غير المضيقه وتقسيم التكاليف الى تكاليف يمكن التحكم فيها وتكاليف لايمكن التحكم فيها .</p>	مسافه التفاعل (الفرديه الجماعيه مسافه - القرره العموميه / الخصوصيه - التوجه - بالوقت - اسلوب الاتصال)	٤

استخدام الاساليب المتداخله لاداره تكلفة الندماج الخارجيه واثرها على تحقيق الميزه التناافسيه

مصطفي محمد يسن محمود

<p>أن يكون موردى الخدمه أقل ثقه فى نتائج التطبيق لعدم وجود قاعده يعتمد عليها عند التخطيط لذلك النتائج و لذلك لابد من مراعاه العموميه والخصوصيه عند اقامه الخدمات الخارجيه للقليل من أى تكاليف مستتره .</p> <p>- يؤدي اختلاف رؤيه وتوجيه الوقت الى أن بطيء أداء الخدمه يؤدي الى نفاد صبر العميل وفهم الم مختلف للمواعيد النهائيه لأداء الخدمه يؤثر على ادراك مدى أهميه سرعه استجابه للعميل .</p> <p>- اختلاف اسلوب الاتصال يؤدي الى عدم وضوح الاتصالات و استغراف وقت اطول فى فهمها ولذلك لابد من مراعاه أسفل الاتصال بين موردى الخدمه و العملاء عند اقامه الخدمات الخارجيه للقليل من أى تكاليف مستتره .</p>	<p>المواصفات - فجوة التكلفة.</p> <p>- يتآثر الموقف التناافسي بتكلفة اعادة التدوير من خلال تطبيق مدخل التكلفة التكافـة على أساس المواصفات .</p> <p>- مدخل المواصفات يهتم بقياس المنتجات التناافسيـة بهدف وضع قيمة مضافة للمنتج تضمن صفة الاستمرارية فى المنافسة السوقـية .</p>	<p>- يؤثر هذا الاسلوب على مدخل اعادة الهندسة وتحليل التكاليف .</p> <p>- يؤثر على عملية تطوير المنتج من خلال المراحل الانتاجـية بما يحافظ على الجودة المدرـكرة .</p> <p>- يتآثر بتـكاليف البحث والتطوير الذى تهتم بوضع استراتيجية للتطوير المستـمر للمنتج .</p>	اسلوب التكلـه على أساس المواصفـات
--	---	--	-----------------------------------

النتائج :

١. أهمية إدارة التكلفة كمنطق للتحسين المستمر للميزة التنافسية لدعم القدرة التنافسية للشركات الصناعية في ظل بيئه النظام الحالى المعاصر ، حيث تعد ادارة التكلفة بمثابة منهج متكامل يشمل عدد من الأدوات والاساليب التي تعمل في تكامل بهدف دعم الميزة التنافسية .
٢. أن تخفيض التكلفة يعد من أهم أهداف ادارة التكلفة للخدمات الخارجيه التي تسعى إلى تحقيقها المنتجات المختلفة وصولاً إلى مزايا تنافسية وتكليفية مختلفة .
٣. تحسين الموقف التنافسي للمنشأة يتوقف على قدرتها على خفض التكلفة ، وخفض التكلفة يتوقف على قدرتها على تحقيق التعاون والتسيير المنشأة وبين عمالها ومورديها ، ويتحقق ذلك من خلال وجود نظام متكامل لإدارة التكلفة .
٤. تحقيق التكامل بين أساليب وأدوات ادارة التكلفة يؤدى لتعظيم قيمة المنشأة وتدعم الموقف التنافسي لها وتحقيق أهداف ادارة التكلفة .

الوصيات :

- ١ - أهمية تحليل عناصر بيئه المنشأة من خلال عرض عناصر القوة والضعف للمنشأة ، حيث تحليل هذه العناصر تعتبر هي الدعائم القوية لانطلاقه المنشأة لأن هذا التحليل يساهم في تقييم الامكانيات المادية والبشرية والمعنوية المتاحة للمنشأة .
- ٢ - العمل على سد الفجوة المعرفية بين ما يتضمنه البحث العلمي والاکاديمي لأساليب ادارة التكلفة وبين ما هو مطبق في الواقع العملي عن طريق قيام المنشآت بالعمل على تطوير القدرات العلمية والعملية لمحاسبى التكاليف بالحاقهم ببرامج دورات تدريبية للوقوف على التطورات فى اساليب وادوات المحاسبة الادارية ومحاسبة التكاليف في ظل تطبيق الخدمات الخارجيه .
- ٣ - التركيز على التأهيل العلمي لمحاسبى التكاليف والاداريين من خلال الدراسة الاكاديمية وايضا التعليم المستمر من خلال التدريب وذلك لتمكينه من طبيعة

المهام المنوط بها فى حل المشاكل المستحدثة فى نظم الانتاج حديثة
التقنية .

قائمة المراجع

أولاً: المراجع العربية:

- ١- د. جبر ابراهيم الداعور ، "الاساليب الحديثة لادارة التكلفة و أثرها في تحسين معايير التصنيف الانتماني لشركات المساهمة" ، مجلة الفكر المحاسبي ، كلية التجارة ، جامعة عين شمس، العدد الثاني ، ٢٠١٣ ، ص ٣٨٩ .
- ٢ - د. حسن شلقامي ، "التأصيل النظري للادارة الاستراتيجية للتكلفة" ، مجلة الفكر المحاسبي ، كلية التجارة ، جامعة عين شمس ، العدد الأول ، ٢٠١١ . ص ٥٥-١٠١ .
- ٣- د. ريمون ميلاد فؤاد ، "أثر تكامل حوكمه ممارسات سلسله التوريد وأساليب المحاسبه الاداريه الاستراتيجيه على أداء منشآت الأعمال" ، مجلة الفكر المحاسبي " ، كلية التجارة ، جامعة عين شمس ، العدد الأول ، ٢٠١٦ ، ص ٨٩٨ .
- ٤- د. طارق أحمد أحمد غانم ، "التكامل بين منهج اداره الفيشه ومنهج اداره التكلفه" ، مجلة الفكر المحاسبي ، كلية التجارة ، جامعة عين شمس، العدد الرابع ، ٢٠١٥ ، ص ٩٢١ .
- ٥- د. عاصم محمد سرور، "نظام مقترن للادارة الاستراتيجية للتكلفة لدعم الموقف التنافسي للمنشآت الانتاجية في بيئه التصنيع الحديثة" ، مجلة البحث التجاريه المعاصرة ، كلية التجارة ، جامعة سوهاج، العدد الثاني، ٢٠١٢ ، ص ١٥١ .
- ٦- د. على جوهري رمضان ، "اثر التطور الصناعي على استخدام أساليب متكامله لاداره التكلفه" ، مجلة البحث التجاريه المعاصره ، كلية التجارة ، جامعة سوهاج ، العدد الثاني ، ٢٠١٤ ، ص ٢٩٨ .
- ٧- د. عماد محمد رياض ، "دور نماذج الأداء المتزامن فى اداره التكلفه الاستراتيجيه من منظور سلاسل العرض" ، مجلة الفكر المحاسبي ، كلية التجارة ، جامعة عين شمس ، العدد الثاني ، ٢٠١٥ . ص ١٠٩-١٨٠ .
- ٨- د. نادر حمد الجيران ، "تطوير استخدام مدخل تحديد التكلفه طبقاً لمواصفات المنتج بهدف زيادة القدرة التنافسية للوحدات الاقتصادية" ، المجلة العلمية التجارة والتمويل ، كلية التجارة ، جامعة طنطا ، ٢٠١١ ، ص ٣٧ .

ثانياً: المراجع الاجنبية:

- 1- Ansari ,S.L, and Bell,J.E:"target Costing :The Next frontier in Strategic Cost management", **Prentice Hall,Englewood Cliffs** ، 2014 ، p 135 .
- 2- Chris Kimble , What Cost Knowledge Management? The Example of Infosys ,Global Business and Organizational Excellence, Kedge Business School, 2014,p 6.
- 3- Das ,Sanchoy ,K, and Gami ,Samir "DFQM-An approach for Improving the quality of Assembled Products " **International journal of production Research** , December 2012. P 457 .
- 4- Helena Gaspars-Wieloch , Time-Cost Project Management with Solver ,Contemporary Issues in Business, Management and Education, Poznan University of Economics, april 2013 , p3 .www.ssrn.com .
- 5- roumi ,B, Sabet,H , A study on total quality Management in higher education industry in Malaysia , **international journal of business and social science** ,vol 3 , 2013, pp 208 - 215.
- 6-Stewart ,R.D,"A Comparative study of 16 national quality awards ",**The total Quality management magazine** ،2012، p 210 .
- 7- Yakup Durmaz, "A Theoretical Approach to the Concept of the Costs of Quality", **International Journal of Business and Social Science**, Vol.3, No.11, June 2012,p 181 .